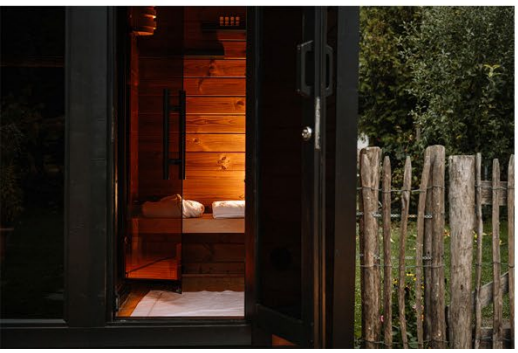
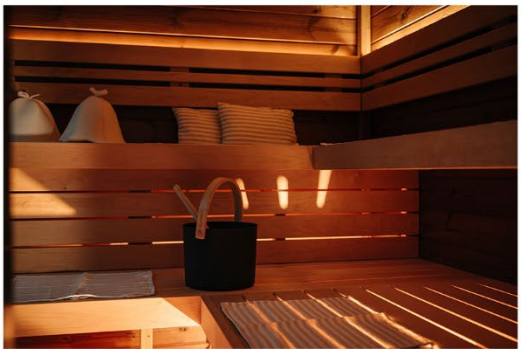



VERTRIEBSMITARBEITER MIT ABSCHLUSSVERANTWORTUNG (M/W/D)

VOLLZEIT AB SOFORT

Bist Du bereit für etwas Großes? In der nordischen Welt sind Sauna und Wellness fester Bestandteil des Alltags – Werde Teil der Pioniere, die diesen Lebensstil im DACH-Raum zu mehr als einem Trend gemacht haben.

In dir brennt ein Feuer für Veränderung und du bist bereit, dich 100% einzubringen? Trage maßgeblich dazu bei, komplette Saunaprojekte in den Gärten unserer Kunden zu realisieren. Von der ersten Beratung, über die kaufmännische Betreuung und Koordination aller Lieferanten, bis hin zur langjährigen Zufriedenheit der Kunden. Wir leben von Qualität.

Als direkte Unterstützung der Vertriebsleitung sorgst du mit Offenheit, Sympathie, Kompetenz und Verantwortung für die Erfüllung unserer Mission.

Finnwerk GmbH
Adelhauser Straße 19
79098 Freiburg

Tel: 0761-42992200
Mail: info@finnwerk.de
Web: www.finnwerk.de

Geschäftsführung:
Patrik Powalowski
Amtsgericht Freiburg
HRB 714746

Ust-ID-Nr:
Sparkasse Nördlicher Breisgau
IBAN: DE52 6805 0101 0013 6323 62
BIC

Echte Menschen. Echte Beratung. Echte Projekte. 100 % Zufriedenheitsgarantie für unsere Kunden.

Mit leistungsorientiertem Ehrgeiz arbeitest du professionell und fokussiert in einem coolen Umfeld und in einer starken Gemeinschaft - auf Augenhöhe mit den besten Kunden der Welt. Und das Wichtigste? Top Vergütung mit attraktivem Provisionsanteil.
Dein Engagement wird das Leben der Kunden maßgeblich verbessern und dafür stehen wir mit dir als FINNWERK.

Deine Tätigkeit:

- **FELD1:** Telefonische Beratung, Angebot, Verhandlung & Abschluss, kaufmännische Abwicklung, Kunden und Lieferantenbetreuung, Projektkoordinierung
- **FELD2:** Bindeglied zwischen Kundenwünschen, externen und internen Partnern und Abteilungen
- **FELD3:** Strategische Entwicklung des Verkaufsprozesses, Erschließung neuer Märkte und Kundenkreise, Optimierung aller vertriebsrelevanten Faktoren

Was Du mitbringst:

- 100% Einsatzbereitschaft
- Sorgfalt, Gewissenhaftigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Offenheit für die letzte Bastion kompromissloser Leistung & Qualität
- Sicherer und unerschrockener Umgang mit Computern
- Hunger auf Verkauf
- Flexibilität und Teamfähigkeit
- Englischkenntnisse

Idealerweise:

- Fließend Englisch
- Erfahrung mit ERP
- Solides technisches Grundwissen (Strom, Bau, Holz, Technik)

Was wir Dir bieten:

- Den schönsten Arbeitsplatz weit und breit
- Wertschätzung
- Einblick in Aufbau und Struktur eines eCommerce Unternehmens
- Persönliche Weiterentwicklung im Themenfeld
- Offenes, direktes und familiäres Team
- Gegenseitige Unterstützungskultur in allen Bereichen
- Aktives Mitgestalten & Möglichkeit Verantwortung zu übernehmen
- Aufstiegsmöglichkeiten
- Raum für digitalen Fortschritt - inkl. richtigem Umgang mit KI in einem zukunftsträchtigen Unternehmen
- State-of-the-Art Technologieeinsatz

Wir haben Dein Interesse geweckt?

Bewirb dich mit frühestmöglichem Starttermin per
E-Mail an **jobs@finnwerk.de**. Wir freuen uns auf Dich!

Fragen?

Wende Dich gerne an Patrik unter
ppowalowski@finnwerk.de.
Gerne auch telefonisch direkt unter
+**49 1579 2366830** oder **+49 761 429 922 001**